

Un bilan positif pour i2e

La société aixoise, dont le chiffre d'affaires s'est élevé à 45 millions en 2004, est spécialisée dans le hardware et le software. Elle intervient dans quatre secteurs d'activité : défense, transport et logistique, industrie nucléaire, sécurité physique. Elle est présente dans trente-deux pays, par le biais de cinquante agents. Pour implanter une filiale au Maroc, i2e a eu recours au compagnonnage industriel. Témoignage d'Hicham El Merini, chargé du développement international pour le groupe.



LE SIÈGE D'I2E
À AIX-EN-PROVENCE

« L'idée d'implanter une filiale au Maghreb a germé il y a deux ans et demi. Il ne s'agit pas d'une délocalisation. Nous souhaitons une filiale qui puisse adapter nos produits sur place et les distribuer auprès des marchés que nous ciblons, à savoir l'Afrique et le Moyen-Orient. Dans un premier temps, je me suis rendu au Maroc et en Tunisie, seul. Puis je me suis tourné vers l'Adeci, à laquelle ma société adhère depuis plusieurs années. L'Adeci connaît bien le tissu économique régional et a complété les informations que nous avons. La qualité des renseignements concernant les entreprises ou les personnes gérant des sociétés nous a permis d'avancer plus vite. Ça nous a aussi permis de rencontrer des entreprises régionales qui ont la même démarche que nous et qui proposent des produits complémentaires. Depuis, nous avons effectué deux missions avec le soutien ou les informations de l'Adeci. Nous avons rencontré cinq candidats au Maroc et quatre en Tunisie. Puis nous avons dû choisir un des partenaires

rencontrés et décider du pays, car nous hésitions alors entre la Tunisie et le Maroc. Il nous a fallu quatre mois pour prendre notre décision et choisir une entreprise marocaine, Cap'Info, dirigée par Mouhyi Saïd. Deux éléments ont pesé dans notre choix. D'une part, le marché marocain nous a semblé plus propice à la vente de nos produits. D'autre part, notre partenaire nous a paru performant : c'est la première SSII au Maroc. La filiale, baptisée i2e Maroc, a été lancée début 2005 et compte une douzaine de personnes. L'objectif est d'atteindre une vingtaine de salariés en 2006. Le côté opérationnel est réalisé par i2e, tandis que notre partenaire orchestre l'activité commerciale et s'occupe de la gestion quotidienne du personnel. Pour le recrutement, nous faisons appel à des ingénieurs marocains auxquels nous dispensons des formations. Le bilan de cette première année est complètement positif. Le compagnonnage industriel est une démarche très encadrée ».

**Propos recueillis
par V.B.**

Dromel Aîné

Chocolatier Confiseur
depuis 1760.

6, Rue de Rome. Marseille 1^{er}
19, Av. du Prado. Marseille 6^{ème} (Castellane)
Tél. 04.91.54.01.91
Tarifs sur simple demande